

证券代码：000498

证券简称：山东路桥

山东高速路桥集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-08

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	天风证券股份有限公司 王涛 国泰基金管理有限公司 王兆祥
时间	2021年6月9日 10:00-11:30
地点	山东高速路桥集团股份有限公司4楼
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书 赵明学 总会计师 裴仁海 科技创新发展部部长 时涛 运营管理部副部长（主持工作） 刘立吉 证券事务代表、证券管理部副部长（主持工作） 李文佳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司子公司是否包含少数股东？ 公司多家子公司引入战略投资者，如二级子公司工程建设集团引入持股比例40%的投资者，子公司公路桥梁引入持股比例28%的投资者等。</p> <p>2. 公司未来分红比例是否会有提升？ 公司分红有两个原则，一是与股东共享业绩增长成果。近年来，公司经营业绩良好，发展迅速，每年派发现金金额均在上年基础上有所增长；二是与公司发展阶段及成长性相匹配。公司处于一个转型时期，分红要每年增长，同时也需要补充一定资金。公司根据以上原则、发展阶段属性及资金需求等，制定分红方案，2020年每股分红较2019年增长25%。未来公司将根据后续实际经</p>

营发展状况确定分红比例，持续与股东共享发展成果。

3. 最近原材料波动比较大，对公司及季度财务数据有影响吗？

影响不大。一是公司部分重点项目，如大部分的高速公路项目，主要材料为业主方供应，这部分材料的涨跌不影响公司利润。二是在签署的施工合同中，已与业主就原材料上涨可能产生的价格调整等做出约定，可通过向业主申请材料价格变更等进行应对。三是公司不断优化集中采购、大宗物资采购，加强精细化管理，降低采购成本。

原材料的需求在整个施工过程中长期存在，不同材料有涨有跌，同一材料不同年份有涨有跌，整体趋于平稳状态。

4. 股东铁路订单的模式一般是怎样的？是否需要垫资建设？

公司的二股东为铁路发展基金，其大股东铁投集团是山东省内铁路建设的最大发包方。公司中标的铁路订单近年多采用投资施工一体化模式，各标段中标方通过对项目公司出资等方式履行招标文件规定的施工方出资义务，这类项目无需公司进行垫资。

5. 山东高速是否有十四五阶段的投资预算？

山东加快推进综合交通基础设施建设，预计“十四五”期间，山东省规划建设高速公路超过 2,527 公里，高速铁路 2,290 公里，城市轨道交通 260.9 公里。

6. 公司年报是如何对第二年的经营业绩预测的？

第二年的经营业绩预测是公司根据发展规划和 2021 年度经营计划，依据 2020 年度在建项目及 2021 年新中标合同，参考公司近年来的经营业绩及现时经营能力预计的。

7. 公司施工订单回款情况上，省内省外有差别么？

公司主要订单分布在高速公路、铁路等方面，业主

方多为地方政府或地方投资平台，各省回款情况相差不大。

8. 公司后续施工业务的利润率是否有提升的空间？公司在改善项目和管理效率方面还有哪些措施？

公司一直以来比较重视加强项目管理和成本控制，不断提升利润率。在成本控制方面，一是在施工方案上下足功夫，对生产要素进行优化配置、组合和动态管理；二是通过集中采购、网络采购等阳光采购方式以及租管平台的建设，以规模提高价格谈判优势，有效降低机械设备、物资采购成本。在项目管理方面，一是加强标前测算，使中标价更趋于合理，并做好投标项目筛选；二是持续加大创新力度，优化施工组织方案，形成自身核心生产力，保证工程质量和进度的同时降低成本；三是精细化管理，在科研创新、项目管理、数字化建设、标准化建设等方面持续突破，形成自身核心生产力。

9. 五六年前公司收到的资金占营业收入的资金周转次数为 0.6，目前是 0.7，有所提升，公司对这方面的规划是什么？

长期来看，资金周转率处于稳定的状态，与工程量、工期联系更密切。

10. 公司是否有做大上市公司市值的诉求？

公司致力于做好生产经营，促进公司持续稳定发展，努力提升内在价值，维护全体股东的利益。公司也将在合法合规的前提下，认真考虑和实施旨在促进市值长期稳定发展的相关举措。

11. 目前大股东给公司的订单占到公司全部订单的比例是多少？后续会如何变化？

来自大股东的订单占比在 45%-50%左右。今年山东省将完成高速公路投资 800 多亿，开工 13 个项目，重点项目如按计划推进，对公司订单情况的持续向好将发挥积极作用。

	<p>12. 公司近几年业务高速增长的原因是什么？</p> <p>一方面得益于公司在全国的区域开发布局，公司在全国几乎每个省都有分子公司，另外还成立了七个区域性开发公司，省外业务订单量有较大的增长；另一方面得益于公司全产业开发施工业务，业务从单一的高速公路建设转向轨道交通、铁路、水利、市政等全领域建设。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年6月9日